

ÍNDICE GENERAL

PROLOGO A LA CUARTA EDICIÓN	35
INTRODUCCIÓN A LA CUARTA EDICIÓN	37
PRÓLOGO A LA PRIMERA EDICIÓN	39
INTRODUCCIÓN A LA PRIMERA EDICIÓN	43
INTRODUCCIÓN A LA SEGUNDA EDICIÓN	45
INTRODUCCIÓN A LA TERCERA EDICIÓN	47

CAPÍTULO I

SISTEMAS JURÍDICOS PROCESALES COMPARADOS

A. SISTEMA INQUISITIVO	49
1. CARACTERÍSTICAS DEL SISTEMA INQUISITIVO	53
B. SISTEMA MIXTO	55
1. CARACTERÍSTICAS DEL SISTEMA MIXTO	56
C. SISTEMA ACUSATORIO	59
1. Papel Y responsabilidad de los intervinientes.....	62
2. ETAPAS DEL PROCESO.....	64
a. Primera Instancia	64
1) La Investigación	64
2) El Juicio	64
a) La Acusación	64

b) La Audiencia pública.....	65
Alegato de apertura.....	65
Práctica de pruebas.....	65
Alegato de conclusión o alegato de partes o intervinientes ...	66
c) La Segunda Instancia.....	66

CAPÍTULO II

SISTEMA ACUSATORIO Y GARANTÍAS PROCESALES

A. DIGNIDAD HUMANA.....	70
B. LIBERTAD.....	72
C. IMPARCIALIDAD.....	83
D. LEGALIDAD.....	90
E. PRESUNCION DE INOCENCIA EIN DUBIO PRO REO..	99
F. DEFENSA	102
G. ORALI DAD.....	119
1. FUNDAMENTOS CONSTITUCIONALES DE LA ORALIDAD EN COLOMBIA.....	120
2. ORALIDAD EN LOS INSTRUMENTOS INTERNACIONALES.....	121
H. INMEDIACIÓN.....	122
I. PUBLICIDAD.....	124
J. CONTRADICCIÓN.....	126
K. CONCENTRACIÓN.....	128
L. CELERIDAD Y EFICIENOA.....	129
LL. LEALTAD.....	130

CAPÍTULO III

LA TEORÍA DEL CASO

A. CONCEPTO	131
B. ¿CÓMO DEBE SER UNA TEORÍA PERSUASIVA DEL CASO?	135
1. SENCILLA	135
2. CREÍBLE.....	135
3. LÓGICA	135
4. FLEXIBLE.....	135
C. ¿PARA QUÉ SIRVE LA TEORÍA DEL CASO?	136
D. ¿CUÁNDO ELABORAR LA TEORÍA DEL CASO?...	137
E. NIVELES DE ANÁLISIS DE LA TEORÍA DEL CASO...	137
1. FÁCTICO.....	138
2. JURÍDICO.....	139
3. PROBATORIO.....	140
F. ¿CÓMO ELABORAR LA TEORÍA DEL CASO?	140
1. PREMISA FÁCTICA.....	141
2. PREMISA JURÍDICA.....	142
G. PASOS EN LA CONSTRUCCIÓN DE UNA TEORÍA DEL CASO BIEN ELABORADA	144
1. HAGA UNA INVESTIGACIÓN DE LOS HECHOS.....	144
2. REALICE UNA INVESTIGACIÓN JURÍDICA.....	145
3. Identifique fortalezas y debilidades.....	146
4. FORMULE TESIS - ANTÍTESIS.....	146
5. ORIENTE SU PLANIFICACIÓN CON MIRAS A PROBAR LA TEORÍA DEL CASO.....	146

CAPÍTULO IV PREACUERDOS Y ESTILOS DE NEGOCIACIÓN

A. CONDICIONES QUE DETERMINAN LA REALIZACIÓN DE UN PREACUERDO	154
B. SUGERENCIAS PARA EL DEFENSOR AL MOMENTO DE ESCOGER LA OPCIÓN DE REALIZAR UN PREACUERDO	158
1. SON INEXISTENTES LOS ACUERDOS REALIZADOS SIN LA ASISTENCIA DEL DEFENSOR.....	158
2. EXPLIQUE AL IMPUTADO O ACUSADO EL CONTENIDO, ALCANCE Y CONSECUENCIAS DEL PREACUERDO	159
3. ELABORE UN REGISTRO.....	161
4. ESTABLEZCA UN PLAN DE NEGOCIACIÓN.....	161
5. ESCOJA LA MEJOR OPCIÓN ENTRE LAS ALTERNATIVAS QUE SE PUEDEN MANEJAR EN UN PREACUERDO Y ESTABLEZCA UNA JERARQUÍA	164
6. NO ESPERE QUE EL FISCAL LLEGUE CON UN OFRECIMIENTO, TOME LA INICIATIVA.....	165
7. VERIFIQUE QUE LOS TÉRMINOS ACORDADOS QUEDEN PLASMADOS EN EL DOCUMENTO	167
8. ESTÉ ATENTO AL CONTROL DE LEGALIDAD REALIZADO POR EL JUEZ DE CONOCIMIENTO	168
9. UNA VEZ APROBADO EL PREACUERDO POR EL JUEZ, SOLICITE LA SUSPENSIÓN CONDICIONAL DE LA PENA O LA PRISIÓN DOMICILIARIA.....	169
C. LA COMUNICACIÓN UNA HERRAMIENTA FUNDAMENTAL EN LA NEGOCIACIÓN	170
D. ESTILOS DE NEGOCIACIÓN	173
1. COMPETITIVOS Y COOPERADORES.....	173
2. INTEGRADORES Y DISTRIBUTIVOS.....	174

CAPÍTULO V

ALEGATO DE APERTURA O DECLARACIÓN INICIAL

A. CONCEPTO	177
B. DESARROLLO LEGAL	177
C. ESTRUCTURA DEL ALEGATO DE APERTURA	180
1. LA INTRODUCCIÓN.....	180
2. LA HISTORIA PERSUASIVA	181
3. LAS PRUEBAS QUE SE PRACTICARÁN.....	182
4. CONTROVERSIA CON EL ALEGATO DEL Oponente	183
5. EL CIERRE.....	184
D. QUÉ NO DEBE SER EL ALEGATO DE APERTURA ..	184
1. UN EJERCICIO DE RETÓRICA U ORATORIA	184
2. UN ALEGATO POLÍTICO.....	185
3. UN ALEGATO EMOCIONAL	185
4. UN EJERCICIO ARGUMENTATIVO	185
5. UN EJERCICIO PARA PRESENTAR OPINIONES PERSONALES ...	186
E. ¿CÓMO PREPARAR EL ALEGATO DE APERTURA?..	187
1. CONOCER A PROFUNDIDAD EL PROCESO Y LA TEORÍA DEL CASO ..	187
2. REALIZAR UN DIAGRAMA O BORRADOR DEL ALEGATO.....	187
3. PREPARAR Y ENSAYAR EL ALEGATO DE APERTURA HASTA EL ÚLTIMO DETALLE	188
4. OBSERVAR EL LENGUAJE VERBAL Y NO VERBAL	188
F. TÉCNICA DEL ALEGATO DE APERTURA	188
1. EL ENFOQUE DEBE HACERSE EN LAS PERSONAS Y NO EN EL PROBLEMA	189
2. RECREE LOS HECHOS.....	189
3. ORGANÍCELA DE MANERA SENCILLA Y LÓGICA	189

G. PRESENTACIÓN DEL ALEGATO DE APERTURA..	189
1. MANTENGA EL CONTACTO VISUAL CON EL JUEZ.....	190
2. Utilice lenguaje claro Y sencillo	190
3. CONTROLE EL RITMO DE LA EXPOSICIÓN.....	190
4. USE VOZ FUERTE.....	190
5. UTILICE ORACIONES CORTAS	191
6. UTILICE LENGUAJE CORPORAL	191
7. No LEA	191
8. EVITE OPINIONES PERSONALES	191
9. Evite el orgullo Y la prepotencia.....	192
10. No HAGA CONFRONTACIONES PERSONALES.....	192
H. ERRORES USUALES EN LA PRESENTACIÓN DEL ALEGATO INICIAL	192
I. HACER PROMESAS QUE NO PUEDE CUMPLIR	193
2. MENCIONAR LA PRUEBA QUE QUIZÁ NO LLEGUE A PRODUCIRSE ..	193
3. ARGUMENTAR.....	193
4. REALIZAR RELATOS INTERMINABLE.....	193

CAPÍTULO VI PREPARACIÓN DE TESTIGOS

A. LA ESTIGMATIZACIÓN DEL CONCEPTO Y ACLARACIÓN INICIAL	195
B. PREPARACIÓN DE TESTIGOS Y PRINCIPIO DE LEALTAD	196
C. REGLAS QUE DEBEN REGIR LA PREPARACIÓN DE TESTIGOS	196
1. REGLA DE ORO: SIEMPRE DECIR LA VERDAD	196
2. Enséñele sus obligaciones Y sus derechos	197

a. ¿Cuáles son esas obligaciones?	197	
b. ¿Cuáles son esos derechos?	200	
3. ENSEÑELE LOS VALORES QUE DEBEN GUIAR SU TESTIMONIO..		200
a. La verdad: el valor más importante	200	
b. Nunca inventar	200	
c. Lo que se busca es que narre lo que percibió		201
d. Busque la justicia, no su propio interés	201	
4. INSTRUYALO SOBRE LA SALA DE AUDIENCIA		201
5. INSTRUYALO SOBRE LAS FORMALIDADES DE LA AUDIENCIA..		202
6. INSTRUYALO SOBRE LAS DIFERENCIAS ENTRE EL INTERROGATORIO Y EL CONTRA INTERROGATORIO Y LA FORMA COMO DEBE CONTESTARLO		202
7. REVISE Y PREPARE CON EL TESTIGO LOS TEMAS Y PUNTOS SOBRE LOS CUALES LO VA A INTERROGAR.....		204
8. LA preparación se debe hacer de manera personal....		204
9. CADA TESTIGO SE PREPARA DE MANERA INDIVIDUAL.....		204
10. EL CARÁCTER ESPECIAL O EXCEPCIONAL DEL TESTIGO NO DEBE SER UN IMPEDIMENTO PARA QUE DECLARE CON TRANQUILIDAD.....		205
11. REVISE CON EL TESTIGO TODAS LAS EVIDENCIAS QUE SE DEBEN INCORPORAR A TRAVES DE ÉL		206
12. REVISE CON EL TESTIGO TODOS Y CADA UNO DE LOS PUNTOS QUE VAN A SER MATERIA DEL INTERROGATORIO E IDENTIFIQUE LOS PUNTOS FUERTES Y LOS PUNTOS DÉBILES		206
13. AL TESTIGO SE LE PUEDE OLVIDAR ALGO, Y ASÍ LO DEBE ENTENDER.....		207
14. LAS EMOCIONES DEBEN SURGIR NATURALMENTE.....		207
15. HAGA DE ABOGADO DEL DIABLO		207
16. CUÁNDO RESPONDA DIRÍJASE AL JUEZ.....		208

17. Dígame que escuche Y responda con atención	208
18. HABLE DESPACIO y CON VOZ CLARA	208
19. Utilice el lenguaje diario Y los modismos que NORMALMENTE SE USAN.....	208
D. EL ABOGADO TAMBIÉN DEBE PREPARARSE	209
1. EL TESTIGO PUEDE ANGUSTIARSE U OFUSCARSE.....	209
2. DEBE PREPARARSE PARA OBJETAR O PARA RECIBIR OBJECIONES U OPOSICIONES	209
3. EL TESTIGO PUEDE TORNARSE EVASIVO, INSEGURO O AGRESIVO..	209
4. PREPARARSE PARA MANEJAR SU PROPIO NERVIOSISMO	210

CAPÍTULO VII

EL INTERROGATORIO O DIRECTO

A. CONCEPTO	211
B. FUNDAMENTO CONSTITUCIONAL Y DESARROLLO LEGAL 213	
C. CREDIBILIDAD DEL TESTIGO Y DEL TESTIMONIO..	216
1. CREDIBILIDAD DEL TESTIGO.....	216
a. ¿Quién es el testigo?	216
b. ¿Qué dice el testigo?	217
c. ¿Cómo lo dice?	218
2. CREDIBILIDAD DEL TESTIMONIO	218
a. La verdad: la mejor herramienta para que lo que se diga sea creíble	219
b. Experiencia común.....	219
c. Hechos aceptados	219

b. ¿.Detalles	219
D.REGLAS SOBRE EL INTERROGATORIO	220
1. TODA PREGUNTA DEBE VERSAR SOBRE UN SOLO TÓPICO.....	220
2. TODA PREGUNTA VERSARÁ SOBRE HECHOS ESPECÍFICOS.....	220
3. TODA PREGUNTA DEBE SER PERTINENTE	221
4. ESTÁ PROHIBIDA TODA PREGUNTA SUGESTIVA.....	221
5. ESTÁ PROHIBIDA TODA PREGUNTA CAPCIOSA O CONFUSA ...	222
6. NO ESTÁ PERMITIDO HACER PREGUNTAS QUE TIENDAN A OFENDER AL TESTIGO	223
7. EL JUEZ PODRÁ AUTORIZAR AL TESTIGO PARA CONSULTAR DOCUMENTOS NECESARIOS QUE AYUDEN A SU MEMORIA	223
E. REGLAS ESPECÍFICAS PARA LOS PERITOS	225
1. SOBRE LOS ANTECEDENTES QUE ACREDITEN SU CONOCIMIENTO TEÓRICO SOBRE LA CIENCIA, TECNICA O ARTE EN QUE ES EXPERTO	225
2. SOBRE LOS ANTECEDENTES QUE ACREDITEN SU CONOCIMIENTO EN EL USO DE INSTRUMENTOS O MEDIOS EN LOS CUALES ES EXPERTO ...	226
3. SOBRE LOS ANTECEDENTES QUE ACREDITEN SU CONOCIMIENTO PRÁCTICO EN LA CIENCIA, TECNICA, ARTE, OFICIO O AFICION APLICABLES	227
4. SOBRE LOS PRINCIPIOS CIENTÍFICOS, TÉCNICOS O ARTÍSTICOS EN LOS QUE FUNDAMENTA SUS VERIFICACIONES O ANÁLISIS Y GRADO DE ACEPTACIÓN	227
5. SOBRE LOS MÉTODOS EMPLEADOS EN LAS INVESTIGACIONES Y ANÁLISIS RELATIVOS AL CASO	227
6. SOBRE SI EN SU EXAMEN O VERIFICACIONES UTILIZÓ TÉCNICAS DE ORIENTACIÓN, DE PROBABILIDAD O DE CERTEZA	228
7. LA CORROBORACIÓN O RATIFICACIÓN DE LA OPINIÓN PERICIAL POR OTROS EXPERTOS QUE DECLARAN TAMBIÉN EN EL MISMO JUICIO.....	228

8. SOBRE TEMAS SIMILARES A LOS ANTERIORES	229
9. NO SE LE PUEDE INTERROGAR SOBRE LA IMPUTABILIDAD O INIMPUTABILIDAD DEL ACUSADO	229
10. EL PERITO PUEDE SER INTERROGADO SOBRE DOCUMENTOS ELABORADOS POR OTROS PROFESIONALES.....	229
11. PARA PODER INTERROGAR AL PERITO TIENE QUE EXISTIR UNA BASE DE OPINIÓN PERICIAL.....	232
F. INTERROGATORIO DE LOS TESTIGOS DE LA CONTRAPARTE	234
G. ETAPAS DE TODO INTERROGATORIO	249
1. PREGUNTAS DE ACREDITACIÓN.....	250
2. PREGUNTAS DE INTRODUCCIÓN.....	251
3. PREGUNTAS DE TRANSICIÓN.....	251
4. PREGUNTAS DE TEMA PRINCIPAL	252
5. PREGUNTA FINAL	252
H. CARACTERÍSTICAS DEL INTERROGATORIO	253
I. INTERROGUE CON SENCILLEZ.....	253
2. ORGANICE EL INTERROGATORIO LÓGICAMENTE	254
a. Reglas de organización del interrogatorio	256
I. ORDEN DE LOS TESTIGOS	270
1. SOLIDEZ	270
2. TESTIGO DEMOLEDOR	271
3. POR TEMAS	271
4. EN TORNO A LA CREDIBILIDAD.....	272
5. CRONOLÓGICO	272
J. PREPARACIÓN DEL INTERROGATORIO	272
1. LEA Y CONOZCA BIEN TODOS LOS INFORMES Y REPORTES OFICIALES	273

2. LEA TODAS LAS DECLARACIONES DE LOS TESTIGOS	273
3. REVISE SUS APUNTES Y SUS NOTAS	273
4. HAGAN UN BOSQUEJO DE LA EVIDENCIA IMPORTANTE	273
5. PRESENTE SUS PREGUNTAS EN ORDEN Y EN FORMA LÓGICA...	274
6. Anticipo el tema y los argumentos de la contraparte...	274
7. FINALICE SU INTERROGATORIO CON UNA PREGUNTA IMPORTANTE	275
K. REALIZACIÓN DEL INTERROGATORIO	275
1. HABLE DESPACIO, EN VOZ ALTA Y CLARA	275
2. MANTENGA CONTACTO VISUAL CON EL TESTIGO Y EL JUEZ..	275
3. ESCUCHE AL TESTIGO	275
4. Use el silencio y la pausa para un efecto dramático ...	276
5. ÉCO: REPITA INFORMACIÓN IMPORTANTE—INCLUYA PARTE DE LA RESPUESTA EN SU PRÓXIMA PREGUNTA.....	276
6. HÁGASE EL SORDO, EL INCRÉDULO, EL SORPRENDIDO.....	276
7. Haga que el testigo explique con demostración	276
8. Permita que el testigo dibuje, grafique o se ayude con elementos didácticos ..	277
9. APAGUE CELULARES O CUALQUIER OTRO ELEMENTO QUE LO DESCONCENTRE.....	277
L. INTERVENCIÓN DEL JUEZ EN EL INTERROGATORIO..	277

CAPÍTULO VIII

EL CONTRAINTERROGATORIO

A. CONCEPTO	281
B. BASE CONSTITUCIONAL Y DESARROLLO LEGAL..	283
C. IMPORTANCIA DEL CONTRAINTERROGATORIO..	285

1. ES EL MEDIO IDEAL PARA EJERCITAR EL CONTRADICTORIO	
DESARROLLANDO EL PRINCIPIO DE CONTRADICCIÓN	285
2. ES UNA HERRAMIENTA PARA LLEGAR A LA VERDAD.....	285
3. PERMITE LA CONSTRUCCIÓN RACIONAL, PERSUASIVA Y FIEL	
DEL ALEGATO.....	285
4. SIRVE PARA EXAMINAR TESTIGOS DE LA CONTRAPARTE	286
5. DE él depende el éxito o el fracaso de su teoría del caso	286
D.FINES DEL CONTRAINTERROGATORIO	286
1. CUESTIONAR LA CREDIBILIDAD DEL TESTIGO DE LA PARTE CONTRARIA	286
a. Las condiciones personales del declarante	286
b. La falta de consistencia intrínseca o extrínseca del testimonio .	287
2. LOGRAR DE LOS TESTIGOS DE LA CONTRAPARTE, ASPECTOS	
POSITIVOS PARA NUESTRO CASO	292
3. RESALTAR ASPECTOS NEGATIVOS DEL CASO DE LA CONTRAPARTE ..	292
E. LÍMITES DEL CONTRAINTERROGATORIO	293
1. EN cuanto al objeto de la pregunta.....	293
2. EN cuanto al contenido y forma de la pregunta.....	297
F. PLANIFICACIÓN DEL CONTRAINTERROGATORIO..	298
1. ¿EL TESTIGO QUE SE INTERROGÓ PERJUDICA MI TEORÍA DEL CASO?.....	299
2. ¿FUE CREÍBLE LA DECLARACIÓN DEL TESTIGO?	300
3. ¿ES IMPORTANTE EL TESTIGO?.....	300
4. ¿DIJO EL TESTIGO MENOS DE LO QUE ESPERABA EN SU DECLARACIÓN?.....	300
5. ¿Cuáles son las expectativas reales con el CONTRAINTERROGATORIO?	300
6. ¿QUÉ riesgos necesito tomar?	301
G.REGLAS SOBRE EL CONTRAINTERROGATORIO..	301

1. LA FINALIDAD DEL CONTRAINTERROGATORIO ES REFUTAR, EN TODO O EN PARTE, LO QUE EL TESTIGO HA CONTESTADO ...	301
2. INDAGUE DIRECTAMENTE SOBRE LOS HECHOS Y CIRCUNSTANCIAS DE MODO, TIEMPO Y LUGAR QUE LO RODEARON	301
3. INVESTIGUE QUÉ PERSONAS FUERON TESTIGOS DE LOS HECHOS ..	302
4. SIEMPRE INDAGUE QUIÉNES SON LOS TESTIGOS, QUÉ FORMACIÓN TIENEN, SUS ANTECEDENTES DE TODO ORDEN ..	302
5. DURANTE EL INTERROGATORIO DIRECTO, CONCENTRE SU ATENCIÓN EN EL TESTIGO Y EN SUS RESPUESTAS.....	302
6. PLANTEE SUS PREGUNTAS O TEMAS, MÁS FUERTES AL COMENZAR Y AL TERMINAR EL CONTRAINTERROGATORIO	303
7. VARÍE EL ORDEN DEL INTERROGATORIO.....	303
8. Si EL TESTIGO FUE CREÍBLE Y ADEMÁS TIENE PUNTOS QUE SIRVEN A SU TEORÍA DEL CASO, ENTONCES ORIENTÉLO A EXTRAER ESOS PUNTOS Y NO LO CONFRONTE.....	303
9. NO REPITA EL INTERROGATORIO DIRECTO	303
10. NO HAGA PREGUNTAS SI NO CONOCE RAZONABLEMENTE LAS RESPUESTAS	304
11. No PIDA AL TESTIGO QUE DÉ EXPLICACIONES, NUNCA PIDA DE ÉL, EL ¿POR QUÉ? DE SUS RESPUESTAS	305
12. No HAGA LA ÚLTIMA PREGUNTA	306
13. PARA CONTRAINTERROGAR SE PUEDE UTILIZAR CUALQUIER DECLARACIÓN QUE HUBIESE HECHO EL TESTIGO SOBRE LOS HECHOS EN ENTREVISTA, EN DECLARACIÓN JURADA DURANTE LA INVESTIGACIÓN O EN LA PROPIA AUDIENCIA DEL JUICIO ORAL	307
H. REGLAS ADICIONALES PARA EL CONTRAINTERROGATORIO DE PERITOS	308
I. LA FINALIDAD DEL CONTRAINTERROGATORIO ES REFUTAR EN TODO O EN PARTE, LO QUE EL PERITO HA INFORMADO	308

- 2. EN EL CONTRAINTERROGATORIO SE PODRÁ UTILIZAR CUALQUIER ARGUMENTO SUSTENTADO EN PRINCIPIOS, TÉCNICAS, MÉTODOS O RECURSOS ACREDITADOS EN DIVULGACIONES TÉCNICO CIENTÍFICAS CALIFICADAS, REFERENTES A LA MATERIA DE CONTROVERSIA 308
- 3. NUNCA LE PIDA EXPLICACIONES O JUSTIFICACIONES AL PERITO:
LAS CONSECUENCIAS SON FATALES 309
- 4. EL MEJOR CONTRAINTERROGATORIO ES EL QUE NO SE REALIZA REALICE UN CONTRAINTERROGATORIO INDIRECTO 309
- 5. ALEJE AL PERITO DEL CAMPO CIENTÍFICO Y LLÉVELO AL LEGAL ... 310

I. DIFERENCIAS ENTRE EL INTERROGATORIO Y EL CONTRAINTERROGATORIO 310

- 1. EL INTERROGATORIO BUSCA INFORMACIÓN, EL CONTRAINTERROGATORIO NO 310
- 2. EN EL INTERROGATORIO DECLARA EL TESTIGO Y EN EL CONTRAINTERROGATORIO DECLARA EL ABOGADO, EL TESTIGO RATIFICA 311
- 3. EN EL INTERROGATORIO LA PREGUNTA DEBE SER ABIERTA Y EN EL CONTRA INTERROGATORIO LA PREGUNTA DEBE SER CERRADA - SUGESTIVA 311
- 4. EN EL INTERROGATORIO EL TEMA ESTÁ DADO POR LA PERTINENCIA. EN EL CONTRAINTERROGATORIO EL TEMA VERSARÁ SOBRE LO EXPRESADO EN EL INTERROGATORIO 312
- 5. EN EL INTERROGATORIO EL PROTAGONISTA ES EL TESTIGO, EN EL CONTRAINTERROGATORIO EL PROTAGONISTA ES EL ABOGADO 313
- 6. EL INTERROGATORIO BUSCA UNA NARRACIÓN LÓGICA, EL CONTRAINTERROGATORIO NO, FRAGMENTOS DÉBILES 313
- 7. EL INTERROGATORIO TIENE UNA ESTRUCTURA CRONOLÓGICA, EL CONTRAINTERROGATORIO UNA ESTRUCTURA TEMÁTICA .. 314

CAPÍTULO IX

IMPUGNACION DE CREDIBILIDAD DE TESTIGOS

A. CONCEPTO	317
B. FINALIDAD DE LA INSTITUCIÓN	318
C. ASPECTOS QUE SON MATERIA DE LA IMPUGNACIÓN DE CREDIBILIDAD DE TESTIGOS	318
1. NATURALEZA INVEROSÍMIL O INCREÍBLE DEL TESTIMONIO..	318
2. CAPACIDAD DEL TESTIGO PARA PERCIBIR, RECORDAR O COMUNICAR CUALQUIER ASUNTO SOBRE LA DECLARACIÓN ..	318
3. EXISTENCIA DE CUALQUIER TIPO DE PREJUICIO, INTERÉS U OTRO MOTIVO DE PARCIALIDAD POR PARTE DEL TESTIGO ...	320
4. MANIFESTACIONES ANTERIORES DEL TESTIGO, INCLUIDAS AQUELLAS HECPIAS A TERCEROS O EN ENTREVISTAS, EXPOSICIONES O DECLARACIONES JURADAS O INTERROGATORIOS REALIZADOS CON ANTERIORIDAD.....	320
5. CARÁCTER O PATRÓN DE CONDUCTA DEL TESTIGO EN CUANTO A LA MENDACIDAD.....	322
6. CONTRADICCIONES EN EL CONTENIDO DE LA DECLARACIÓN ..	322
D. MÉTODO PARA IMPUGNAR LA CREDIBILIDAD DE TESTIGOS: LA CONFRONTACIÓN	323
E. OPORTUNIDAD PARA IMPUGNAR LA CREDIBILIDAD DE TESTIGOS	329
F. PASOS DE LA IMPUGNACIÓN DE CREDIBILIDAD ..	330
1. RATIFICACIÓN.....	331
2. ACREDITAR EL INSTRUMENTO DE IMPUGNACIÓN	331
3. CONFRONTACIÓN.....	331
G. IMPUGNACIÓN DE LA CREDIBILIDAD DE PERITOS..	333
1. Se INTERROGA AL PERITO SOBRE LA MATERIA ESPECÍFICA QUE HA SIDO OBJETO DE DISCUSIÓN	334

2. PONGO EN SU CONOCIMIENTO LO QUE MANIFESTÓ EL OTRO EXPERTO.....	334
3. Confronto A mi perito con lo que dijo el otro experto Y LE SOLICITO QUE CONCLUYA	334

CAPÍTULO X REDIRECTO Y RECONTRADIRECTO

A. REDIRECTO	337
1. CONCEPTO	337
2. DESARROLLO LEGAL	337
3. LÍMITES DEL REDIRECTO	338
4. TÉCNICA DEL REDIRECTO	338
5. CUANDO SE REALIZA EL REDIRECTO	339
B. RECONTRADIRECTO	340
¡CONCEPTO.....	340
2. DESARROLLO LEGAL	340
3. LÍMITES DEL RECONTRADIRECTO	340
4. TÉCNICA DEL RECONTRADIRECTO.....	341
5. CUANDO SE REALIZA EL RECONTRADIRECTO	341

CAPÍTULO XI LAS OPOSICIONES

A. CONCEPTO	343
B. BASE CONSTITUCIONAL Y LEGAL	344
C. ¿CÚAL ES EL PROPÓSITO DE LAS OPOSICIONES?.	346
D. ¿CUÁNDO SE DEBE REALIZAR UNA OPOSICIÓN?.	346
E. REGLAS PARA FORMULAR LAS OPOSICIONES....	347
1. OPORTUNIDAD	347

2. INMEDIATEZ	348
3. PIENSE SIEMPRE EN EL JUEZ	348
4. IMPACTO	349
5. PRIMERO OBJETE y DESPUÉS SUSTENTE.....	349
6. FUNDAMENTACIÓN JURÍDICA.....	349
7. SUSTENTACIÓN SUCINTA y EFECTIVA	350
8. TRASCENDENCIA.....	350
9. CORTESÍA.....	351
10. PRUDENCIA	351
11. ÉTICA.....	352
F. REGLAS PARA QUIEN RECIBE LA OPOSICIÓN.....	353
1. PREVISIÓN	353
2. NO INTIMIDACIÓN.....	353
3. REORGANIZACIÓN	353
4. AGILIDAD	354
G. CLASES DE OPOSICIONES	354
1. OPOSICIONES AL DECRETO DE PRUEBAS.....	354
a. Inconducentes	355
b. Impertinentes.....	356
c. Superfluas o inútiles.....	356
d. Ilegales	357
e. Ilícitas	358
f. Que conduzcan a la creación de prejuicios.....	358
2. OPOSICIONES A LA INCORPORACIÓN DE EVIDENCIAS	359
a. El elemento material probatorio no fue previamente descubierto	359

b. El elemento material probatorio no fue descubierto de manera completa.....	361
c. El elemento material probatorio se intenta incorporar a través de una persona que no tenga la condición de testigo de acreditación.....	362
3. OPOSICIONES A LAS PREGUNTAS	364
a. Capciosas	366
b. Impertinentes	366
c. Superfluas.....	366
d. Sugestivas	366
e. Hipotéticas o especulativas.....	367
f. Que conducen a concluir.....	368
g. Que corresponden a un testigo técnico	368
h. Sobre insanidad mental.....	368
i. Que buscan tergiversar la respuesta	369
j. Compuestas	370
k. Argumentativas.....	370
l. Confusas, vagas o ininteligibles.....	370
ll. Repetitivas.....	371
m. Tendenciosas	371
n. Relacionadas con las conversaciones entre imputado y defensor.	372
ñ. Referidas a los acuerdos fracasados que se hayan intentado con el acusado.....	372
o. Perentorias	372
p. Que vulneran la excepción de declarar	373
q. Que incluyen amenazas o premios.....	373
r. OFENSIVAS O DISCRIMINATORIAS	373
4. OPOSICIONES A LAS RESPUESTAS.....	374

a. La respuesta es irrelevante o no tiene relación con la pregunta..	374
b. El testigo de oídas y las respuestas de referencia	375
c. Las reservas en relación con el secreto profesional	377
d. No se trata de un testigo técnico	378
e. Testigo técnico excede el campo de su ciencia, arte o técnica..	378
f. Testigo da una explicación frente a una pregunta cerrada..	378
5. OPOSICIONES A LOS ALEGATOS	379
a. Frente a los alegatos de apertura o declaración inicial	379
b. Frente a los alegatos de conclusión	380
H. ¿EN CUÁLES AUDIENCIAS SE PRESENTAN LAS OPOSICIONES?	382

CAPÍTULO XII

EL DESCUBRIMIENTO PROBATORIO

A. CONCEPTO	385
B. FINALIDAD DE LA INSTITUCIÓN	388
I. LE DA DESARROLLO AL PRINCIPIO DE IGUALDAD DE ARMAS ..	388
2. GARANTIZA LA TRANSPARENCIA DEL PROCESO.....	388
3. PRETENDE GARANTIZAR EQUILIBRIO ENTRE LOS ACTORES DEL PROCESO	390
4. POSIBILITA LA REALIZACIÓN DE ESTIPULACIONES PROBATORIAS ...	390
C. PRINCIPIOS QUE RIGEN EL DESCUBRIMIENTO DE LAS PRUEBAS	390
1. DEBIDO PROCESO.....	391
2. IGUALDAD.....	391
3. IMPARCIALIDAD.....	391
4. LEGALIDAD	391
5. DEFENSA	392

6. LEALTAD	392
7. OBJETIVIDAD	393
8. CONTRADICCIÓN	393
D. ETAPAS PROCESALES EN LAS CUALES SE DEBE	
c. REALIZAR EL DESCUBRIMIENTO PROBATORIO..	394
1. CON EL ESCRITO DE ACUSACIÓN	394
2. EN la audiencia de formulación de acusación	396
3. EN LA AUDIENCIA PREPARATORIA	398
4. EN la audiencia de juicio oral	398
F. PRECISIONES ACERCA DEL DESCUBRIMIENTO	
PROBATORIO EN RELACIÓN CON LA VÍCTIMA Y	
d. EL MINISTERIO PÚBLICO	399
1. PRECISIONES EN CUANTO A LA VÍCTIMA	400
2. PRECISIONES EN CUANTO AL MINISTERIO PÚBLICO	403
H. PAPEL DEL JUEZ EN LA LABOR DE DESCUBRIMIENTO.	404
I. . CÓMO SE REALIZA EL DESCUBRIMIENTO PROBATORIO.	405
J. RESTRICCIONES AL DESCUBRIMIENTO PROBATORIO..	407
K. CONSECUENCIAS DE UN INDEBIDO DESCUBRIMIENTO	
PROBATORIO	409

CAPÍTULO XIII

INCORPORACIÓN DE EVIDENCIAS

A. CONCEPTO	411
B. PASOS PARA REALIZAR LA INCORPORACIÓN DE EVIDENCIAS	413
1. SELECCIONAR EL TESTIGO A TRAVÉS DEL CUAL SE VA A INCORPORAR LA EVIDENCIA	413
2. ESTABLECER LAS BASES PROBATORIAS	416
a. Evidencia real	417

b. Evidencias ilustrativas o demostrativas	418
c. Evidencia documental	419
d. Evidencia pericial	429
e. Evidencia científica o novel	430

3. MARCAR LA EVIDENCIA.....	431
4. MOSTRAR EL OBJETO MARCADO A LAS PARTES E INTERVENIENTES ..	432
5. MOSTRAR EL OBJETO MARCADO AL TESTIGO DE ACREDITACIÓN...	432
6. IDENTIFICACIÓN Y/O RECONOCIMIENTO DEL OBJETO POR PARTE DEL TESTIGO DE ACREDITACIÓN.....	432
7. OFRECIMIENTO AL JUEZ DEL OBJETO COMO PRUEBA.....	432
8. UTILIZACIÓN DE LA PRUEBA.....	433

C.EJEMPLO DE INCOPORACIÓN DE UNA EVIDENCIA

REAL	433
1. SELECCIONAR EL TESTIGO A TRAVÉS DEL CUAL SE VA A INCORPORAR LA EVIDENCIA.....	434
2. ESTABLECER LAS BASES PROBATORIAS.....	434
3. MARCAR LA EVIDENCIA.....	437
4. MOSTRAR LO IDENTIFICADO A LOS INTERVENIENTES	437
5. MOSTRAR LO IDENTIFICADO AL TESTIGO DE ACREDITACIÓN..	438
6. IDENTIFICACIÓN Y/O RECONOCIMIENTO DEL OBJETO POR PARTE DEL TESTIGO DE ACREDITACIÓN.....	438
7. OFRECER LO IDENTIFICADO AL JUEZ COMO PRUEBA	439
8. UTILIZACIÓN DE LA PRUEBA.....	440

D.EJEMPLO DE INCORPORACIÓN DE UNA EVIDENCIA

DEMOSTRATIVA	440
1. SELECCIONAR EL TESTIGO A TRAVÉS DEL CUAL SE VA A INCORPORARLA EVIDENCIA.....	441
2. ESTABLECER LAS BASES PROBATORIAS.....	441

3. MARCAR LA EVIDENCIA.....	444
4. Mostrar lo identificado a los intervinientes.....	444
5. Mostrar lo identificado al testigo de acreditación... 445	
6. Identificación y/o reconocimiento del objeto por parte del testigo de acreditación.....	445
7. Ofrecer lo identificado al juez como prueba	448
8. Utilización de la prueba.....	448
E. EJEMPLO DE INCORPORACIÓN DE UNA EVIDENCIA PERICIAL	449
1. SELECCIONAR EL TESTIGO A TRAVÉS DEL CUAL SE VA A INCORPORAR LA EVIDENCIA.....	453
2. ESTABLECER LAS BASES PROBATORIAS.....	453
3. MARCAR LA EVIDENCIA.....	455
4. MOSTRAR LO IDENTIFICADO A LOS INTERVENIENTES	455
5. MOSTRAR LO IDENTIFICADO AL TESTIGO DE ACREDITACIÓN ..	456
6. IDENTIFICACIÓN Y/O RECONOCIMIENTO DEL OBJETO POR PARTE DEL TESTIGO DE ACREDITACION	456
7. Ofrecer lo identificado al juez como prueba	457

CAPÍTULO XIV

PRUEBA DE REFERENCIA

A. CONCEPTO	459
B ADMISIÓN EXCEPCIONAL DE LA PRUEBA DE REFERENCIA	463
a. Cuando el declarante manifieste bajo juramento que ha perdido la memoria y es corroborada parcialmente dicha afirmación	464
b. El declarante es víctima de un delito de secuestro, desaparición forzada o evento similar.....	464

c. El declarante padece de una enfermedad grave que le impide declarar	465
d. El declarante ha fallecido	465
e. Cuando las declaraciones se hallen registradas en escritos de pasada memoria o archivo histórico	465
C.PRUEBA DE REFERENCIA ESCRITA	467
D.IMPUGNACIÓN DE CREDIBILIDAD Y PRUEBA DE REFERENCIA	470
E. EL PERITO Y LA PRUEBA DE REFERENCIA	470
F. SENTENCIA FUNDADA EXCLUSIVAMENTE EN PRUEBA DE REFERENCIA	474

CAPÍTULO XV

ALEGATOS ORALES DE CONCLUSIÓN

A.CONCEPTO	477
B.BASE CONSTITUCIONAL Y MARCO LEGAL	478
C.MODELO DE LA ARGUMENTACIÓN ORAL	479
1. El ORDEN CRONOLÓGICO DE HECHOS	479
2. El ORDEN DE LOS CARGOS DE LA ACUSACIÓN	479
3. La NORMATIVIDAD APLICABLE	479
D.TÉCNICAS DEL ALEGATO FINAL	480
1. PIENSE EN EL JUEZ.....	481
2. LA IMPORTANCIA DEL PRIMER MINUTO	481
3. La IMPORTANCIA DEL ÚLTIMO MINUTO	482
4. ARGUMENTE!	483
a. Argumente su teoría del caso	483
b. Reconstruya la credibilidad de sus testigos	483
c. Argumente sobre los hechos y evite opiniones personales..	484

d. Argumente con la experiencia y el sentido común.....	484
e. Argumente sobre sus fortalezas	485
f. Refute los argumentos de sus oponentes	485
g. Confronte sus debilidades	485
5. EFICIENCIA	486
6. CONSIDERACIONES ESTRATÉGICAS	486
a. Utilice los temas que considere relevantes, clasificándolos..	486
b. Utilice analogías	487
c. Utilice preguntas retóricas.....	487
d. Utilice ayudas audiovisuales.....	487
e. Obligue a su oponente a argumentar su debilidad	488
f. Use frases de combate, sobre temas que existen y que resaltan su argumento.....	488
g. Personalice a su representado	488
h. No de su opinión personal	488
i. Enfatique sus argumentos con su propio cuerpo	489
j. Cumpla las promesas que se hicieron en el alegato de apertura...	489
k. Use analogías e historias comunes y que no tienen aspectos de prejuicios.....	489
I. Reconozca y disminuya aquellos aspectos en que su argumento es débil.....	489
II. El tema de las palabras que se usa es muy importante	489
m. De énfasis a las palabras.....	489
n. La repetición del argumento es clave	490
ñ. En ciertos momentos el silencio es muy importante.....	490
o. No sea arrogante.....	490
p. La conclusión: emotiva y fuerte	490

E. PRESENTACIÓN DEL ALEGATO FINAL	490
1. MANTENGA CONTACTO VISUAL.....	490
2. UTILICE LENGUAJE CLARO Y SENCILLO.....	491
3. CONTROLE EL RITMO DE LA EXPOSICIÓN.....	491
4. USE VOZ FUERTE	491
5. UTILICE FRASES CORTAS	492
6. UTILICE LENGUAJE CORPORAL	492
7. No LEA	492
8. EVITE OPINIONES PERSONALES.....	493
9. EVITE EL ORGULLO Y LA PREPOTENCIA.....	493
10. No HAGA CONFRONTACIONES PERSONALES	493

CAPÍTULO XVI

CASOS Y TALLERES PARA SIMULACIÓN DE JUICIO ORAL

A. CASO 1	495
B. CASO 2 (RESPONSABILIDAD MÉDICA).....	508
BIBLIOGRAFÍA.....	539
ÍNDICE DE AUTORES.....	553
ÍNDICE DE MATERIAS.....	559